



نص المؤتمر الهاتفي الخاص بالمستثمرين
الربع الرابع من 2022

كيبكو
KIPCO
شركة مشاريع الكويت (القابضة)
Kuwait Projects Company (Holding)

نص المؤتمر الهاتفي الخاص بمستثمرى شركة مشاريع الكويت (القابضة)

للسنة المالية 2022

المقدمة

مساء الخير لكم جميعاً. معكم أحمد الشاذلي نيابة عن المجموعة المالية هيرميس، وأرحب بكم في المؤتمر الهاتفي لتحليل نتائج السنة المالية 2022 الخاصة بشركة مشاريع الكويت (القابضة) –"المشاريع". ويسري أن يكون معنا في مؤتمر اليوم السيد صني بهاتيا (رئيس المدراء المالين للمجموعة)، والسيد مصطفى الشامي (نائب رئيس المدراء المالين للمجموعة)، والسيد أنوج رو هتاجي (نائب رئيس أول – الرقابة المالية)، والسيدة إيمان العوضي (نائب رئيس أول لشؤون الاتصال وعلاقات المستثمرين للمجموعة). أود الآن إحالة الاتصال إلى السيدة إيمان العوضي. شكرًا لكم.

إيمان العوضي شكرًا لك، مساء الخير جميعاً.

نرحب بكم في مؤتمر تحليل الأرباح الخاصة بنا لسنة المالية المنتهية في 31 ديسمبر 2022. يرجى العلم بأن هذا العرض الإيضاحي متاح على موقعنا الإلكتروني إلى جانب البيانات المالية المدققة لسنة المالية.

يرجى الرجوع إلى الصفحة رقم 2 من العرض الإيضاحي المقدم والذي يتضمن نص إخلاء المسؤولية. حيث نحيطكم علماً بأن بعض البيانات التي سنقدمها اليوم من خلال هذا العرض قد تكون ذات نظرة تطلعية مستقبلية. وتستند هذه البيانات إلى التوقعات والتنبؤات والتقديرات الحالية لشركة المشاريع، وهي عرضة للمخاطر وعدم اليقين، والتي قد تؤثر سلباً أو تؤثر على النتائج المستقبلية. كما إنها ليست ضماناً للأداء أو الإنجازات أو النتائج المستقبلية.

سأقوم الآن بتحويل الاتصال إلى صني.

صني بهاتيا

أشكرك يا إيمان. مساء الخير للجميع.

جاء عام 2022 حافلاً بالإنجازات، حيث قامت مجموعة المشاريع خلال السنة المالية بتنفيذ العديد من الأهداف الاستراتيجية الهامة والفعالة في مسيرة أعمال الشركة، وخصوصاً من بعد عملية الاندماج مع شركة القرین لصناعة الكيماويات البترولية (القرين).

وبهذه المناسبة، يسرنا الإعلان عن تحقيقنا صافي ربح بمقدار 82 مليون دولار أمريكي للسنة المالية 2022، وهو ما يمثل ارتفاعاً بنسبة 44% عن السنة المالية 2021. كما تم استكمال عملية تخصيص سعر الشراء (Purchase Price Allocation) إثر عملية الدمج، وكذلك عملية زيادة رأس المال بمقدار 864 مليون دولار أمريكي ليصل إجمالي رأس مال الشركة إلى نحو 1.93 مليار دولار أمريكي كما في 31 ديسمبر 2022.

بالإضافة إلى ذلك، فقد قمنا بالتركيز على تعزيز سيولة الشركة وقوية قدرتها الائتمانية من خلال المتابعة الاستباقية وتمديد استحقاق الديون والحفاظ على مستويات السيولة المثالية، وعملاً بهذا، فقد عملنا على اصدار سندات بالدينار الكويتي غير مضمونة بقيمة 539 مليون دولار أمريكي (165 مليون دينار كويتي) في شهر ديسمبر من عام 2022، واستكملنا إعادة شراء السندات الحالية المستحقة في نهاية عامي 2023 و2024 بقيمة 343 مليون دولار أمريكي.

كما تمكننا من استكمال اصدار سندات مقومة بالدينار الكويتي، تعد الأكبر في تاريخ الكويت، وهو ما يعكس الثقة التي يظهرها مستثمرينا في الشركة، وقمنا بتنفيذ صفقة رئيسية أخرى في مطلع عام 2022 تتعلق بتوقيع مجموعة المشاريع على عقود تسهيلات ائتمانية غير مضمون بقيمة 525 مليون دولار أمريكي بمشاركة 9 بنوك إقليمية/دولية وبفترة سداد تمتد إلى 3 سنوات. وكذلك، قامت الشركة مؤخراً بالسداد الكامل لسندات بقيمة 500 مليون دولار أمريكي ضمن برنامج اصدار أوراق مالية متعددة الأجل باليورو مستحقة بتاريخ 15 مارس 2023.

وسأقوم الآن بتحويل الاتصال إلى مصطفى تقديم تفاصيل عن الأداء المالي للمجموعة.

مصطففي الشامي شكرأ لك يا صني ومساء الخير للجميع. أسمحوا لنا أن ننتقل إلى الصفحة رقم 5 لتوضيح الأداء المالي لمجموعة المشاريع.

بلغت ايرادات السنة المالية 2022 مبلغ 3.47 مليار دولار أمريكي، مرتفعة بنسبة 47٪ أو 1.1 مليار دولار أمريكي بالمقارنة بمبلغ 2.36 مليار دولار أمريكي لذات الفترة من العام الماضي، وجاءت الزيادة في الإيرادات مدفوعة بشكل أساسى بارتفاع دخل الاستثمار الذي زاد بمقابل 716 مليون دولار أمريكي بسبب مكاسب تقدر بنحو 1 مليار دولار أمريكي ناتجة عن الاندماج مع شركة القرین. في حال رغبتكم بالحصول على مزيد من التفاصيل، يرجى مراجعة الملاحظة رقم (3) من البيانات المالية لمجموعة المشاريع.

وفيما يخص دخل الفوائد من العمليات المصرافية، فقد سجل ارتفاعاً خلال السنة المالية بمقابل 245 مليون دولار أمريكي أو 25٪ مسجلاً مبلغ 1.25 مليار دولار أمريكي بالمقارنة بمبلغ 1.00 مليار دولار أمريكي في السنة المالية 2021. بالإضافة إلى ذلك، فقد كان هناك زيادة في الدخل بمقابل 215 مليون دولار أمريكي من قطاع الصناعي واللوجستي، والذي يعزى بشكل أساسى إلى الشركات المضافة إلى مجموعة المشاريع من خلال الاندماج والتجميع من تاريخ عملية دمج الأعمال.

ومن ناحية أخرى، فقد شهد إجمالي المصاروفات زيادة بمقابل 516 مليون دولار أمريكي أو نسبة 27٪ نتيجة ارتفاع مصاروفات الفوائد بمقابل 209 مليون دولار أمريكي، وارتفاع المصاروفات الصناعية واللوجستية بمقابل 177 مليون دولار أمريكي نتيجة لتجمیع الشركات الجديدة من بعد الاندماج والمصاريف العامة والإدارية بواقع 117 مليون دولار أمريكي. وأما فيما يخص المخصصات، فقد ارتفع مخصص انخفاض قيمة الأصول المالية وغير المالية الأخرى إلى مبلغ 689 مليون دولار أمريكي في السنة المالية 2022 بالمقارنة

بمبلغ 101 مليون دولار أمريكي عن السنة المالية 2021، وذلك نتيجة ارتفاع المخصصات المسجلة في قطاع خدمات الإعلام والأقمار الصناعية. علاوة على ذلك، وبدءً من السنة المالية 2022، ستتضمن البيانات المالية المجموعة للمجموعة أثر التضخم المفرط وفقاً لمعايير المحاسبة الدولي رقم 29 "التقارير المالية في الاقتصادات ذات التضخم المرتفع" الناشئ عن عملياتها في تركيا. وبالتالي، فقد سجلت المجموعة صافي خسارة نقدية بقيمة 80 مليون دولار أمريكي خلال السنة المالية 2022 نتيجة لتطبيق محاسبة التضخم المفرط على احدى الشركات المصرفية التابعة لها. كما تأثرت العمليات في تركيا لشركة الزميلة العاملة في قطاع التأمين بمحاسبة التضخم وتم تسجيل الأثر من ضمن حصة في نتائج أعمال شركات زميلة. ولمزيد من التفاصيل فيما يخص ذلك، الرجاء مراجعة الإيضاح رقم (2.7) من بياناتنا المالية لعام 2022.

وبناءً على ما سبق، فقد سجلت مجموعة المشاريع أرباحاً صافية قدرها 82 مليون دولار أمريكي للسنة المالية 2022، وذلك بالمقارنة بمبلغ 57 مليون دولار أمريكي للسنة المالية الماضية 2021. وهو ما يمثل ربحية بمقدار 6.9 فلس أو 2.25 سنتاً للسهم الواحد للسنة المالية 2022 مقابل 6.0 فلس للسهم أو 2.0 سنت للسهم الواحد العام الماضي.

وبالانتقال إلى الصفحة رقم 7 فيما يتعلق بنتائج مجموعة بنك برCAN، فإننا نحيطكم علمًا بأننا في عرضنا الإيضاحي اليوم سنقوم بتغطية أبرز معالم أداء البنك خلال السنة المالية 2022، ولمزيد من التفاصيل، فإننا ندعوكم إلى مراجعة المؤتمر تحليل أرباح بنك برCAN للسنة المالية 2022 الذي عقد بتاريخ 20 فبراير 2023.

وببداية في دفتر القروض، فقد انخفض بشكل طفيف وبمقدار 166 مليون دولار أمريكي ليبلغ 13.8 مليار دولار أمريكي بمقارنة بمبلغ 14 مليار دولار أمريكي في عام 2021. وساهمت عمليات البنك في الكويت بشكل أساسي في هذا الانخفاض (-182 مليون دولار أمريكي أو 1.7٪) حيث نتج عن تخفيض القروض أمور تتعلق بالمخاطر مقابل المنافع.

وانخفضت الودائع كذلك خلال السنة المالية بمقدار 748 مليون دولار أمريكي أو نسبة 5.5٪ مقابل عام 2021 لتصل إلى مبلغ 12.8 مليار دولار أمريكي مدفوعة بتحسين البنك لتكليف التمويل خصوصاً في بيئة ارتفاع نسبة الفائدة، وكان الانكمash في قاعدة الودائع مدفوعاً بشكل رئيسي من انخفاض الودائع في عمليات الكويت (بنسبة 9.1٪ أو بما يعادل مبلغ 919 مليون دولار أمريكي)، والذي قابله جزئياً زيادة في الودائع ضمن عمليات الجزائر (بمبلغ 129 مليون دولار أمريكي أو 7.4٪) وفي تركيا (بمبلغ 147 مليون دولار أمريكي أو 8.1٪). كما أعلن البنك عن معدل تغطية سيولة قوي بنسبة 151٪ ونسبة تمويل صافية ثابتة بلغت 110٪.

وحقق البنك دخل تشغيلي في السنة المالية 2022 بمقدار 758 مليون دولار أمريكي، بشكل مقارب للسنة المالية السابقة. ونما صافي دخل الفائد بنسبة 15٪ ليصل إلى مبلغ 481 مليون دولار أمريكي في السنة المالية 2022 مقابل مبلغ 418 مليون دولار أمريكي للسنة المالية السابقة مدفوعاً بالتحسن في صافي هوامش الفائدة بنسبة 30 نقطة أساس لتصل إلى نسبة 2.4٪ في السنة المالية 2022 مقابل 2.1٪ في عام 2021. ومع ذلك، فقد قوبل النمو في

صافي دخل الفوائد بانخفاض الدخل من غير الفوائد، ويرجع ذلك بشكل أساسي إلى انخفاض دخل الاستثمار مقارنة بالسنة المالية 2021 نظراً للتطورات في أسواق رأس المال العالمية.

وشهدت المخصصات المحمولة على بيان الدخل انخفاضاً كبيراً وصل إلى مبلغ 83 مليون دولار أمريكي في السنة المالية 2022 مقابل مبلغ 276 مليون دولار أمريكي في السنة المالية 2021، وذلك نتيجة التحسن في العمليات الائتمانية في الكويت والعمليات الدولية.

ونتيجة للتحركات الرئيسية المذكورة أعلاه، فقد حققت مجموعة بنك برمان صافي دخل بمقدار 170 مليون دولار أمريكي في السنة المالية 2022 مقابل مبلغ 148 مليون دولار أمريكي في السنة المالية 2021، متمثلة بزيادة قدرها 15٪ على أساس سنوي.

وارتفعت نسبة القروض المتعثرة (NPL) بشكل طفيف عند نسبة 1.9٪ كما في 31 ديسمبر 2022 مقابل 1.7٪ في 31 ديسمبر 2021. وأعلن البنك عن نسبة قيمة الأسهم العادمة من المستوى الأول (CET1) بنسبة 10.8٪ ومعدل كفاية رأس المال (CAR) بنسبة 16.8٪ كما في 31 ديسمبر 2022، أعلى بكثير من المتطلبات التنظيمية.

وبالانتقال إلى الصفحة رقم 8 لتسليط الضوء على أداء العمليات الإقليمية للمجموعة، فقد بلغ دفتر القروض الإقليمية مبلغ 3.4 مليار دولار أمريكي كما في 31 ديسمبر 2022، وهو ما يقارب حجمها في السنة المالية السابقة. وشهد دفتر القروض الإقليمية في تركيا انخفاضاً بمقدار 53 مليون دولار أمريكي أو بنسبة 3٪ مدفوعة باستراتيجية النمو الحذر في تركيا وخفض قيمة العملة التركية. وتم تعويض ذلك جزئياً من خلال النمو في دفتر قروض الجزائر بمقدار 67 مليون دولار أمريكي أو 5٪ في السنة المالية 2022. وزادت ودائع البنك الإقليمية بمقدار 301 مليون دولار أمريكي أو 8٪ في السنة المالية 2022 مقارنة بالسنة المالية 2021 التي ساهمت بها تركيا بشكل رئيسي (147 مليون دولار أمريكي أو 8٪) والجزائر (129 مليون دولار أمريكي أو 7٪). وبشكل عام، فقد بلغت حصة دفتر القروض الإقليمية وودائع العملاء نسبة 32٪ و 24٪ من إجمالي دفتر قروض بنك برمان وودائع العملاء، على التوالي. وارتفع صافي الربح من العمليات الإقليمية في السنة المالية 2022 بمقدار 30 مليون دولار أمريكي مقارنة بالسنة المالية 2021 بسبب نتائج التشغيل الأفضل وانخفاض المخصصات في بنك برمان تركيا.

وأنهى البنك عملية بيع حصته البالغة نسبة 52٪ في بنك بغداد إلى البنك الأردني الكويتي مقابل إجمالي مبلغ 125 مليون دولار أمريكي في شهر يناير 2023. وأدى البيع إلى تحسن بنسبة 70 نقطة أساس في نسبة رأس المال.

وسأقوم الآن بتسلیم الاتصال إلى أنوج لتقديم أداء مجموعة الخليج للتأمين وشركات المجموعة الأخرى.

أنوج رو هتاجي شكرأ لك يا مصطفى ومساء الخير للجميع.

يمكننا الآن الانتقال إلى الصفحة رقم 9 من العرض الإيضاحي التي تلخص أداء مجموعة الخليج للتأمين .

أعلنت المجموعة عن أقساط تأمين إجمالية بقدر 2.72 مليار دولار أمريكي خلال السنة المالية 2022، والتي كانت أعلى بنسبة 52% من إجمالي أقساط التأمين المعلن عنها خلال السنة المالية 2021 البالغة 1.79 مليار دولار أمريكي، علماً بأن نتائج السنة المالية تتضمن تأثير الاستحواذ الأخير على عمليات أكسا التي اكتملت في شهر سبتمبر من عام 2021، وجاءت الزيادة مدفوعة بنمو أقساط التأمين التقليدية والتكافلية مع مساهمة كبيرة من أعمال أكسا في الخليج التي تم الاستحواذ عليها مؤخراً.

وارتفع صافي دخل الاستثمار خلال السنة المالية 2022 بنسبة 26% ليصل إلى إجمالي مبلغ 101 مليون دولار أمريكي بالمقارنة مع مبلغ 80 مليون دولار أمريكي العام الماضي، وذلك نتيجة ارتفاع حجم التداول، والذي كان مدفوعاً بشكل جزئي من الاستحواذ على شركة أكسا. وسجلت الشركة صافي خسارة نقدية بقيمة 54 مليون دولار أمريكي بسبب تعديلات التضخم المفرط فيما يتعلق بشركة Gulf Sigorta التابعة لها في تركيا. وسجلت مجموعة الخليج للتأمين صافي ربح بمقدار 125 مليون دولار أمريكي للسنة المالية 2022. كما قامت شركة الخليج للتأمين خلال عام 2021 بتحقيق صافي ربح بمقدار 237 مليون دولار أمريكي من بعد اثر إعادة ادراج البيانات المالية، والتي تضمنت تسجيل أرباح استثنائية بمقدار 161 مليون دولار أمريكي نتيجة الاستحواذ على عمليات أكسا في الخليج، وباستثناء هذا البند، فقد نما صافي الربح الاعتيادي لمجموعة الخليج للتأمين بنسبة 64% خلال السنة المالية 2022 بالمقارنة مع ذات الفترة من العام الماضي.

وبالانتقال إلى الصفحة رقم 10، تمتلك المشاريع حصة ملكية تعادل نسبة 6% في رأس مال مجموعة إيكويت للبتروكيماويات (إيكويت)، ويتم احتسابها كموجودات مالية بالقيمة العادلة من خلال الدخل الشامل الآخر في البيانات المالية لمجموعة المشاريع. سجلت مجموعة إيكويت إيرادات بمبلغ 3.9 مليار دولار أمريكي خلال عام 2022، وهو ما يمثل انخفاضاً هامشياً بنسبة 5% أو ما يعادل 212 مليون دولار أمريكي بالمقارنة مع السنة المالية 2021، وجاء ذلك نتيجة انخفاض أسعار منتجات الإيثيلين جلايكول والبولي إيثيلين خلال السنة المالية 2022 نتيجة للعوامل الجيوسياسية والاقتصادية المتعددة، وانخفاض هوامش الربح نتيجة زيادة أسعار المواد الخام والطاقة، وهو ما نتج عنه انخفاض صافي الربح للسنة المالية 2022 بمقدار 498 مليون دولار أمريكي أو ما يعادل نسبة 45% ليصل إلى مبلغ 611 مليون دولار أمريكي مقارنة بمبلغ 1.12 مليار دولار أمريكي في السنة المالية 2021.

وبالانتقال إلى الصفحة رقم 11 فيما يخص الشركة السعودية لمنتجات الألبان والأغذية (سدافكو)، فإبني أود أن أبين بأن السنة المالية لشركة سدافكو تنتهي في شهر مارس، وبالتالي فقد قدمنا لكم نتائج التسعة أشهر المنتهية في 31 ديسمبر 2022. سجلت سدافكو خلال الفترة المبينة إجمالي إيرادات بمقدار 528 مليون دولار أمريكي، وهو ما يمثل ارتفاعاً بنسبة 28% بالمقارنة بمبلغ 411 مليون دولار أمريكي لذات الفترة من العام الماضي، وجاء

هذا الارتفاع نتيجة تحسن الأسعار والمبيعات وارتفاع هوامش الربح والتشغيل وادى إلى ارتفاع صافي الربح خلال الفترة بنسبة 50% للوصول إلى إجمالي مبلغ 58 مليون دولار أمريكي بالمقارنة بـ 39 مليون دولار أمريكي لذات الفترة من العام الماضي، ويجد بالذكر بأن الشركة قد تأثرت سلباً بخسارة تقارب مبلغ 10 مليون دولار أمريكي خلال ذات الفترة من السنة المالية 2021/2022 نتيجة معامل التغير في القيمة العادلة لخيار طرح حصة غير مسيطرة، وهو ما يبينه الإيضاح رقم (12.1) من البيانات المالية المرحلية لشركة سدافكو المتعلقة بالفترة المالية المنتهية في 31 ديسمبر 2022.

وبالانتقال إلى الصفحة رقم 12 فيما يخص شركة الخليج المتقد القابضة، فقد منيت الشركة بخسائر بـ 21 مليون دولار أمريكي خلال السنة المالية بالمقارنة مع صافي خسائر بـ 8 مليون دولار في العام السابق، علماً بأن شركة الخليج المتقد حققت إيرادات بـ 187 مليون دولار أمريكي للسنة المالية 2022، وتمكنـت من تخفيض المصاريـف خلال العام إلى مبلغ 99.5 مليون دولار أمريكي مقابل مبلغ 108.1 مليون دولار أمريكي خلال ذات الفترة من العام الماضي نتيجة سياسـيات خفض المصاريـف المطبـقة على مدى شركـات المجموعة، ولكن يجدر بالذكر بأن إدارة شركة الخليج المتقد قد قـامت خلال عام 2022 بأـخذ مخصصـات تحفـظـية بـ 22.3 مليون دولار أمريكي لـمواكـبة المتـغيرـات الـاقـتصـاديـة الـحالـيـة بالـمقارـنة مع مـخصصـات بـ 2.8 مليون دولار أمريكي خلال عام 2021، وـذلك مع استمرار بنـك FIMBank بـتطبيق مـمارـسـات التـحوـط والـحد من المـخـاطـر تـجـاه الأـصـول الـقـديـمة. كما يرجـى العـلـم بـأن إـجمـالي الأـصـول المـدارـة والمـسـجلـة لـدى بنـك الـخـليـج المتـحد قد بلـغـت مـبلغ 14.2 مليـار دـولـار أمرـيـكي خـلال عـام 2022 بـالمـقارـنة مع مـبلغ 14.4 مليـار دـولـار أمرـيـكي في عـام 2021.

وبالانتقال إلى الصفحة رقم 13 فيما يتعلق في OSN، فقد واصـلت الشـرـكـة التركـيز على تقديم مـحتـوى مـتمـيز لـالـمنـطـقة، وـقـامت مؤـخـراً بـتوسيـع عـلاقـتها مع Warner Brothers- دـيسـكـفـري من خـلال اـنـفـاقـية تـرـحـيقـ جـديـدة مـتـعدـدة السـنـوـات سـتـسـتـمـر بـمـوجـبـها الشـرـكـة عـلـى حقوقـ بـثـ مـحتـوى "Home for HBO" بشـكـلـ حصـريـ فيـ الـمنـطـقة، كـما سـتـحـصـل شـرـكـة OSN كـذـلـكـ عـلـى حقوقـ تـضـيـلـية لـبـثـ أـفـلامـ مثل Warner Bros و The Batman و Dune و The Suicide Squad و The Matrix Resurrections ذلك، توـاصلـ OSN تـحسـينـ منـتجـاتـ البـثـ وـالـتـعـبـةـ وـالـتـسـعـيرـ وـتوـسيـعـ شبـكـةـ التـوزـيعـ منـ خـلالـ الشـرـاكـاتـ المـخـتلفـةـ.

وبالـانـتـقالـ إلىـ الصـفـحةـ رقمـ 14ـ، فـقدـ أـعـلـنـ الـبـنـكـ الـأـرـدـنـيـ الـكـويـتيـ عنـ تـحـسـنـ مـلـحوـظـ فيـ نـتـائـجـهـ التـشـغـيلـيـةـ مدـفـوعـاً بـتـحـسـنـ بـيـئـةـ الـأـعـمـالـ وـاستـرـاتـيـجـيـةـ الـبـنـكـ التـنـمـيـةـ، حيثـ نـماـ دـفترـ الـقـروـضـ بـنـسـبـةـ 14%ـ ليـصـلـ إـلـىـ مـبـلـغـ 2.7ـ مـلـيـارـ دـولـارـ أمرـيـكيـ كـماـ فـيـ 31ـ دـيسـمـبرـ 2022ـ مقـابـلـ مـبـلـغـ 2.4ـ مـلـيـارـ دـولـارـ أمرـيـكيـ لـلـسـنـةـ الـمـالـيـةـ 2021ـ، وـزـادـتـ الـوـدـائـعـ بـنـسـبـةـ 25%ـ لـتـصـلـ إـلـىـ مـبـلـغـ 3.4ـ مـلـيـارـ دـولـارـ أمرـيـكيـ كـماـ فـيـ 31ـ دـيسـمـبرـ 2022ـ مقـابـلـ مـبـلـغـ 2.7ـ مـلـيـارـ دـولـارـ أمرـيـكيـ كـماـ فـيـ ذـاتـ الفـتـرةـ مـنـ الـعـامـ الـمـاضـيـ، وـنـماـ كـذـلـكـ إـجمـاليـ الـرـبـحـ التـشـغـيلـيـ بـنـسـبـةـ 25%ـ إـلـىـ مـبـلـغـ 197ـ مـلـيـارـ دـولـارـ أمرـيـكيـ فـيـ السـنـةـ الـمـالـيـةـ 2022ـ مقـابـلـ مـبـلـغـ 158ـ مـلـيـارـ دـولـارـ أمرـيـكيـ لـذـاتـ الفـتـرةـ مـنـ الـعـامـ الـمـاضـيـ، وـعـلـوةـ عـلـىـ ذـلـكـ، فـقدـ أـعـلـنـ الـبـنـكـ عنـ صـافـيـ رـبـحـ

بمقدار 26 مليون دولار أمريكي خلال السنة المالية 2022 مقابل مبلغ 11 مليون دولار أمريكي لذات الفترة من العام الماضي نتيجة لما سبق.

وبالانتقال إلى الصفحة رقم 15 ونتائج شركات المجموعة الأخرى، أعلنت شركة الشركة الوطنية للخدمات البترولية (نابيسكو) عن ارتفاع إيراداتها بنسبة 33٪ خلال عام 2022، حيث وصل إجمالي الإيرادات إلى مبلغ 121 مليون دولار أمريكي بالمقارنة بمبلغ 91 مليون دولار أمريكي خلال عام 2021، وجاءت تلك الزيادة المتمثلة بمبلغ 29 مليون دولار أمريكي في إيرادات خدمات حقول النفط. كما تحسن هامش الربح الإجمالي ليصل إلى مبلغ 25٪ خلال السنة المالية 2022 مقابل 23٪ في السنة المالية 2021، وهو ما أدى إلى ارتفاع صافي الربح البالغ 22 مليون دولار أمريكي خلال السنة المالية، أي بزيادة قدرها 6 مليون دولار أمريكي عن ذات الفترة من العام الماضي.

أما فيما يتعلق بشركة جاسم للنقليات والمناولة (جاسم للنقليات)، فقد حققت الشركة إجمالي إيرادات بقيمة 90 مليون دولار أمريكي خلال السنة المالية 2022، مرتقة بنسبة 25٪ مقارنة بالعام السابق، وذلك نتيجة تحسن بيئة الاعمال بشكل عام، وتوسيع نطاق اعمال الشركة في خدمات إدارة الموانئ لتشمل ميناء الشعيبة في الكويت. كما تحسن إجمالي هامش الربح إلى مستوى 28٪ خلال السنة المالية 2022 مقابل 23٪ في العام السابق، وهو ما أدى إلى ارتفاع صافي ربح الشركة خلال السنة المالية 2022 إلى مبلغ 14 مليون دولار أمريكي بالمقارنة مع مبلغ 8 مليون دولار أمريكي لذات الفترة من العام الماضي.

وبالانتقال إلى شركة التقدم التكنولوجي (التقدم)، فقد شهدت الشركة زيادة في المبيعات بنسبة 16٪ لتصل إلى إجمالي مبلغ 540 مليون دولار أمريكي خلال السنة المالية 2022 مقابل مبلغ 464 مليون دولار أمريكي لذات الفترة من العام الماضي، ويرجع السبب الرئيسي لهذه الزيادة إلى تحسن أداء إيرادات المشاريع خلال العام بنسبة 78٪ أو ما يعادل مبلغ 113 مليون دولار أمريكي الناتج عن مشاريع الأبراج الطبية، على الرغم من التأثير السلبي بنسبة 11.6٪ أو ما يعادل مبلغ 37 مليون دولار أمريكي انخفاض في المبيعات الاعتيادية الخاصة بأعمال الصيانة والمواد الاستهلاكية. وبناء على ما سبق، فقد ارتفع صافي ربح شركة التقدم ليصل إلى مبلغ 23 مليون دولار أمريكي خلال السنة المالية 2022، وهو ما يمثل ارتفاعاً بنسبة 32٪ عن العام الماضي نتيجة ارتفاع الإيرادات وانخفاض مصاريف البيع والمصاريف الإدارية.

سوف أحول الاتصال الان الى أحمد لدعوة مستمعينا لطرح أي أسئلة قد تكون لديهم.

سؤالنا الأول من راكيش تريبياثي. تفضل.

مدير الجلسة

كان لدى بعض الأسئلة بخصوص الشركة القابضة فيما يخص النقد، هل يتراوح مستوى النقد لدى الشركة القابضة في حدود مبلغ 450 مليون دولار أمريكي كما هو مبين في البيانات المالية؟

أوج روحتاجي

نعم راكيش. يمكنك الرجوع إلى الإيضاح رقم (31) من البيانات المالية المدققة. بلغ إجمالي النقد مبلغ 139.8 مليون دينار كويتي أي ما يعادل 457 مليون دولار أمريكي.

راكيش تربيري

هل يمكنك مشاركتنا وفقاً لتقديراتك، ما هي نسبة القرض إلى القيمة (LTV) التي أنتم عليها الآن بعد اكتمال عملية الاستحواذ؟

أوج روحتاجي

كما لاحظت، فقد اتخذت شركة المشاريع عدة خطوات إستراتيجية ذكرها صني. لقد تحسن ملفنا الائتماني بشكل عام وهذا ينعكس في تحسين نسبة القرض إلى القيمة (LTV) أيضاً. ونظرًا لأننا نشارك المعلومات ذات الصلة مع وكالات التصنيف، ولديهم منهجياتهم الخاصة لحساب نسبة (LTV)، فنحن أكثر راحة في إعطاء نطاق يتراوح بين نسبة 45% إلى 50%.

راكيش تيرباثي

شكراً على التوضيح، سأتطرق إلى وكالات التصنيف بعد قليل. ولكن، هل يمكنك مشاركتنا بتوقعاتك لأرباح هذا العام والمصروفات التشغيلية التي يجب أن ننظر إليها؟ من مصاريف إدارية وغيرها على مستوى الشركة القابضة والاستثمارات الفرعية التي قد تتوقعها وتوزيعات الأرباح؟ أعتقد أنكم أعلنتم بأنه لا توجد أي خطط لتوزيع أي أرباح نقدية هذا العام. هل سيكون هناك تغيير في السياسة المستقبلية، أم أن هذا سيكون أشبه ما يكون بالمؤقت؟ أعتقد أنكم ذكرتم سابقاً رغبتكم بالاحتفاظ بالنقد واستخدامه لتقليص أو تحسين ملف الائتمان. فهل يتماشى لك مع هذا الهدف؟

صنبي بهاتيا

شكراً على طرح هذا السؤال. كما ترون في بيان أرباحنا، وتصريح الرئيس التنفيذي لمجموعتنا، وقرار مجلس الإدارة بعدم التوصية بتوزيع أرباح لهذا العام. فإن هذا في المقام الأول يهدف إلى تعزيز ملف السيولة وملف الائتمان لدينا، ويأخذ بالاعتبار المحافظة على المتانة الاقتصادية للشركة بشكل عام. ولكن، هذا ليس مؤشراً على سلوكنا المستقبلي لأننا نعزز الملف الائتماني للشركة في الوقت الحالي، وعند تحسن الأداء التشغيلي لشركاتنا الأساسية، سينظر مجلس إدارتنا في ذلك. وعلى هذا النحو، فإن عدم الإعلان عن توزيعات الأرباح أو عدم التوصية بذلك للجمعية العامة للمساهمين لا يعد مؤشراً على أننا سنتبع نفس السياسة أو النهج في المستقبل.

راكيش تربيري

شكراً لك. وبالنسبة للبنود الأخرى، هل يمكن توجيهنا بما يمكن توقعه؟

أوج روحتاجي

سيتعين عليك المتابعة بشكل ربع سنوي حول كيفية تطور الأداء وملف الائتمان. وبالتالي، فإننا نطلب منك القيام بذلك من الآن فصاعداً لأننا لا يمكننا تقديم أي بيانات ذات نظرة مستقبلية في الوقت الحاضر.

راكيش تربيري

بعض الوضوح قد يساعدنا، ولكن سأفترض بأن ذلك يتعلق بعملية التكامل من بعد الاندماج. حيث اعتدنا في الماضي الحصول على هذه المعلومات في مؤتمرات نهاية العام، فيما يتعلق بالتوزيعات ونوعية الاستثمارات في الشركات التابعة. وأنواع الحصول على هذا النوع من التوجيه في وقت ما في المستقبل لأن ذلك يساعدنا في الحصول على رؤية أفضل لتوقعاتنا في قياس الأداء.

أنوج روح تاجي

نعم، التكامل هو أحد الاسباب، وهو ما نمضى به حالياً. حيث انه تم استكمال الاندماج في الربع الأخير من العام الماضي (2022)، لذلك نحن نواصل عملية التكامل كما ذكرت.

راكيش تريبياشي

حسناً. سؤالي التالي، في المؤتمر الأخير، ذكرتم بأنه قد تم تعين شركة استشارية عالمية للنظر في شركات المحفظة، فهل هناك أي تطور في هذا الموضوع؟ كم من الوقت قد يستغرق؟ وإذا كان بإمكانك ربط ذلك قليلاً ببعض الشائعات التي سمعناها في السوق عن خروج محتمل من أحد شركات المجموعة. نعلم انكم قد افصحتم بما يفيد عدم وجود خطة محددة، ولكنني لا أعتقد أنك أنكرت ذلك بشكل قاطع في حد ذاته. لقد ذكرت بأنك توافق النظر في شركات المحفظة، وكذلك عن فرص الخروج، فهل يمكنك ربط هذه المعلومات وإعطائنا فكرة عما يجب أن تتوقعه من حيث كيفية تشكيل المحفظة في الوقت الحالي؟

صنى بهاتيا

راكيش، بكوننا شركة استثمارية قابضة، فإننا نهدف بشكل عام إلى خلق قيمة طويلة الأجل لاستثماراتنا، ونتيجة لذلك فإننا نعمل على الدوام مع إدارات شركات المحفظة الأساسية ومجالس ادارتها لتعزيز أدائها التشغيلي. وفي الواقع، عندما عملنا مع مستشارين استراتيجيين العام الماضي، كان هدفنا هو تحديد الاتجاهات أو البديل الاستراتيجية التي يمكن للشركات تبنيها بهدف تعزيز مستوى الأداء بما يخدم صالح جميع أصحاب المصلحة. وهذا يشكل جزءاً من مشاركتنا المستمرة والفعالة مع شركاتنا التشغيلية. حيث تقوم بشكل دوري، بصفتنا شركة قابضة، بالتعامل مع مجموعة متعددة من المستشارين لدى مجالس إدارة شركاتنا واجهزتهم التنفيذية لرفع معدلات أدائهم التشغيلي، وهذا ما ينطبق على كافة شركاتنا. وعلى الرغم من تعثر بيئه الاعمال، فقد حققت كل شركة من شركاتنا التشغيلية أداء أفضل بكثير مما كان يمكن أن تمنحه بيئتها التشغيلية. وأما فيما يتعلق بسؤالك حول اشاعات تخارج معين، فقد قمنا بالإفصاح عن ذلك في بورصة الكويت. فنحن نبحث بشكل مستمر عن فرص تخارج محتملة ولكن لا يوجد شيء محدد، ولكننا مطالبين بموجب لوائح هيئة أسواق المال عن الإفصاح في هذه المرحلة، ولكنه ليس لدينا أي اتفاق ملزم في هذا الصدد. ونحن ملتزمون بإرشادات الشفافية والإفصاح الخاصة بنا ولوائح المنظمة لذلك في الدولة، وسنقوم بالإفصاح فور الوصول إلى أي موقف معين يتطلب الإفصاح عنه.

راكيش تريبياشي

شكراً لك. ارغب في الحصول على بعض اللمحات، كان عام 2022 عاماً تحويلياً لمجموعة المشاريع بشكل عام بسبب الاندماج ونوع التأثير الذي أحدثه على ملف الشركة. ولكن هل تتوقع أن تواصل شركة المشاريع النظر في المزيد من هذه التحولات في هذا العام أيضاً؟ هل هذا مدرج في جدول أعمالك الخاص تحويل شركات المحفظة والتوصل إلى أداء أفضل؟

صنى بهاتيا

نعم بالتأكيد. فيما يتعلق بحساب الأرباح والخسائر، فقد أكملنا الاندماج في تاريخ 23 نوفمبر 2022. وبالتالي، فقد انعكس جزءاً صغيراً من صافي الدخل والإيرادات في أدائنا التشغيلي. ومن خلال هذا الاندماج، فقد استحوذنا على بعض الشركات البارزة والمثيرة للاهتمام مثل شركة سدافكو، وهي شركة رائدة في مجال السلع الاستهلاكية سريعة الحركة، ويسطرون على حصة سوقية تزيد عن نسبة 60% من سوق الحليب طول الأجل في المملكة العربية السعودية، وأكثر من 50% في معجون الطماطم وأكثر من 30% في الآيس كريم. لذلك،

وتمتلك هذه الشركة على مستويات نقدية كبيرة في ميزانيتها، وكما ذكر أعلاه في النتائج المالية الخاصة بالتسعة أشهر، والتي يمكنك أن ترى تحسناً كبيراً في إيراداتها وربحيتها، وكذلك في هامشها ومبيعاتها. وبالانتقال إلى الاستثمارات الرئيسية الأخرى التي استحوذنا عليها من خلال الاندماج، شركة نابيسكو في قطاع الخدمات النفطية، التي شهدت تحسناً جيداً في ربحيتها وهوامشها كذلك. ومن بعد ذلك، ننتقل إلى شركة جاسم للنقليات، التي شهدت زيادة كبيرة في هامشها وإيراداتها والربحية المعلن عنها.

لذلك، نستنتج بأن كل شركة من الشركات العاملة التي استحوذنا عليها تمر بعملية تحول، ونعمل مع مجلس إدارتهم وجهازهم التنفيذي لفهم استراتيجية لهم بشكل أفضل. ونناقش ضمن مجموعتنا فرص التعاون المحتملة بين مجموعة شركاتنا المختلفة. وننظر إلى فرص نمو الإيرادات، ليس فقط لفرص البيع المتبدلة المحتملة بين الشركات وحسب، ولكن أيضاً للأخذ المشورة الاستراتيجية التي يمكننا المساهمة بها في كل شركة من شركات المحفظة، بالإضافة إلى فرص تقليل التكاليف التي يمكننا تحقيقها. ونحن في أيامنا الأولى من التكامل، ووفقاً لأهداف الدمج، سنعمل على تحقيق أهدافنا المتمثلة في تحسين أداء الكيان المندمج.

أيًّاً قد شهدنا أداء مجموعة المشاريع وشركة القرین بشكل فردي، وهدفنا الآن أن يكون أداء الكيان المندمج (المشاريع + القرین) أفضل بكثير من الكيانين المستقلين. ونعمل في هذا الاتجاه، وبالنسبة لسؤالك السابق فيما يخص مشورة المستشار الاستراتيجي فيما يخص أداء شركات المحفظة، فإن هذه العملية هي مجرد مثال واحد على الخطوات المتخذة في هذا الاتجاه. نأمل أن تكون قد قمنا بالإيضاح بأننا لا نزال متزمتين بتحسين الأداء التشغيلي الفردي لكل شركة من شركات المحفظة الرئيسية، وأداء المشاريع كمجموعة.

حسنًا. نعلم انكم تتحدثون مع وكالات التصنيف الائتماني. وعندما أعلنت عن الاندماج، اعتبرته راكيش تريبياثي الوكلات، موديز وستاندرد اند بورز، أمراً إيجابياً. ولديك الآن تصنيف من فيتش كذلك. سؤالي هو، نظراً لأنه ليس لدينا إرشادات منكم في الوقت الحالي، ما هو شعورك فيما يتعلق بكيفية تأثير ذلك على ملفك الائتماني وكيف تنظر وكالات التصنيف إليك؟ ما هي احتمالات الترقية أو ما الذي تتطلبه منك؟ أفهم أن بعض صافي التدفق النقدي السليبي على مستوى الشركة القابضة سيستمر هذا العام عندما نحسب توزيعات الأرباح والمصروفات التشغيلية والاستثمارات الفرعية ومدفوّعات الفوائد المطلوبة. لذلك، لا يزال هذا يمثل تحدياً، والذي كان أيضاً أحد الأسباب الرئيسية وراء، كما رأينا بأن ملف الائتمان ساء على مر السنين، فكيف تخطط لمواجهة هذا التحدي الرئيسي وهل قمت بتقديم أي خطة عمل إلى وكالات التصنيف؟

صني بهاتيا فيما يتعلق بالمدى متوسط الأجل، فهو إيجابي الائتماني لأن معايير الائتمان الرئيسية لدينا قد تحسنت نتيجة إبرام عملية الاندماج. فقد استحوذنا على أكثر من 2 مليار دولار من صافي الأصول نتيجة الاندماج. وكما أشرنا سابقاً فإن بعض شركات المحفظة تمتلك معدل سيولة وقد ضخم في ميزانيتها أو لديها تصنيفات عالية مثل (BBB) وما إلى ذلك. وهذا يعني أن نسبة قرضنا إلى القيمة (LTV) أصبحت أكثر تحفظاً، وتحسن ذلك إمكانية توزيع الأرباح أو التدفق النقدي إلى الشركة القابضة. لم نذكر رقمًا محدداً، ولكن بالنظر إلى قائمة الشركات التي تم الاستحواذ عليها كل من شركة سدافكو وإيكويت، فإنه يمكنك أن ترى استناداً إلى

نتائجهم المعلنة أن هناك إمكانية لتحسين كبير في تدفقات توزيعات الأرباح للشركة القابضة. وسنعمل كذلك على تقليل التكاليف، وذلك من شأنه أن يحسن المستوى العام لصافي النقد على مستوى الشركة القابضة. لذا، فقد تحسنت معايير الائتمان من حيث قيمة القرض وتتنوع استثمار اتنا والتركيز، وأضفنا إلى محفظتنا قطاع الطاقة أو البتروكيماويات قطاع جديد، إلى جانب التعليم والرعاية الصحية والخدمات اللوجستية. وبسبب هذه القطاعات المضافة حديثاً، انخفض تركيز القطاعات الأخرى، مثل البنوك. وكل هذه الأحداث عززت ملفنا الائتماني. ونحن نعمل باستمرار مع وكالات التصنيف الائتماني الخاصة بنا، وكانت إحدى هذه المشاركات مع وكالة فيتش، وستلاحظ أنه بحلول نهاية عام 2022، منحتنا وكالة فيتش تصنيف "BB" مع نظرة مستقبلية مستقرة. وبالمثل، فإننا نعمل مع ستاندرد آند بورز S&P وموديز Moody's لمنحهم المعلومات المتعلقة بالنتائج المالية الموحدة للكيان المندرج.

وأما فيما يتعلق بمعيار LTV، تمتلك وكالات التصنيف معاييرها النوعية والكمية، ولديها منهجياتها الخاصة ونهجها الخاص حول كيفية دفع دورة التصنيف الخاصة بهم إلى الأمام. لذلك، لا يمكننا التعليق على وجه التحديد على نظرة وكالات التصنيف، لكننا كشركة نعتقد أن ملفنا الائتماني قد تحسن، وإذا ذهبنا إلى آليات وكالات التصنيف، فلا يمكننا أن نقول أو لا يمكننا تقديم إرشادات لك عندما يقومون على سبيل المثال بازالة النظرة السلبية لمراقب الائتمان أو عندما يستقرون أو عندما يمكنهم منحنا ترقية. في رأي الإدارة وتقديرها، المدعوم ببيانات مالية ملموسة، فإن ملف التصنيف قد تم تعزيزه، وتحسنت معايير التصنيف الائتماني.

شكراً لك. كان ذلك مفصلاً للغاية. لدي أسئلة أخرى ولكنني سأترك المجال لغيري بالسؤال. بمجرد الانتهاء من الأسئلة الأخرى، الرجاء السماح لي بطرح مزيد من الأسئلة. شكراً جزيلاً

راكيش تريبياثي

مدير الجلسة

شكراً لك. لدينا بضعة أسئلة من الدردشة. كم بلغت التوزيعات المستلمة وما هي المصادر النقدية التشغيلية؟

أنوج روحتاجي

على أساس شكري، وبفرض أننا نمتلك الكيانات التي تم تحويلها عن طريق الاندماج، فقد بلغ إجمالي توزيعات الأرباح المستلمة من قبل الكيانات حوالي 140 مليون دولار أمريكي، وكانت الفوائد ومصروفات الإدارة العامة والإدارية على مستوى الشركة القابضة تقريباً بنفس المستوى، أي بما يقارب 140 مليون دولار أمريكي.

مدير الجلسة

لدينا سؤال آخر. ولكنني أعتقد أنكم قد قدمتم بالإجابة عنه، ولكن ربما ترغب في إضافة أي شيء آخر. هل تتعلق إلى التخلص من أي أصول؟

أنوج روحتاجي

كما تمت مناقشته، فإننا ننظر باستمرار في جميع الخيارات المتاحة وإذا طلب الأمر أي افصاح منا لتحديث أو الكشف عن أي معلومة، فإننا سنقوم بذلك.

رئيس الجلسة

شكراً. سؤالنا التالي من راكيش تريبياثي، تفضل.

راكيش تربيري

سجلت انخفاض بقيمة 192 مليون دينار كويتي في قطاع الإعلام. هل فهمت صحيحاً أن هذا كان مرتبطاً بشركة OSN وماذا يعني هذا التخفيض في القيمة بشكل أساسى من حيث نظرتك إلى هذا العمل؟

أنوج روحتحاجي

شكرا راكيش. يعمل القطاع بشكل جيد ويتقدم في الاتجاه الصحيح. ولكن من جهة أخرى، فإننا حذرین من منظور المحاسبة، وقد قمنا بتحديث قيمة الأصول داخل قطاع وسائل الإعلام لدينا وأخذنا الانخفاض في القيمة. يتماشى هذا بشكل عام مع الاتجاه الذي شهدناه لمعظم المنافسين الإعلاميين، حيث اختلف وضع السوق والمصاعفات الناتجة في الاتجاه الآخر. وسنستمر في تقييمها كما هو مطلوب على أساس ربع سنوي، ولكن القطاع يعمل بشكل جيد وخاصةً عبر نظام التشغيل عبر الإنترنـت. وتتمتع الشركة بمحتوى مميز في الأقليم، بالإضافة إلى اتخاذ كافة المبادرات التي تتعلق بترشيد قاعدة التكلفة وتحسين جودة التوزيع عن طريق تقنية أفضل.

راكيش تربيري

إذن، هذا يستند بشكل أساسى على كيفية رؤية القطاع بشكل عام في السوق نفسه، وليس كثيراً فيما يتعلق بأصل معين؟

أنوج روحتحاجي

من الصعب التحليل بشكل منفصل لأننا جزء من القطاع. لذلك، علينا أن نتصرف على أساس القطاع بشكل عام، مع الأخذ بالاعتبار مراكز قوتنا. لذلك، فإننا نركز على قوتنا ولكن لا يمكننا تجاهل حركة القطاع.

راكيش تربيري

هل يمكن توضيح نقطة تحقيق التعادل لهذا القطاع. هل هناك تأخير؟ أعتقد أن هذا شيء توقعناه في وقت ما من العام الماضي، لكن الأمر بررته تأخر ومع حدوث الاندماج ربما كان التركيز أقل على ذلك. فكيف نرى هذا الآن؟

أنوج روحتحاجي

لن نتمكن من إعطاء أي بيان تطلعـي، حيث أن هذه المعلومات حساسة من الناحية التجارية. ولكن فيما يتعلق بخططنا، فمن الواضح أن لدينا خططاً لكياناتنا ونراقبها باستمرار بشكل دوري. وهذا ينطبق أيضاً على OSN. لا تشكل OSN حجماً كبيراً من قاعدة اصولنا الإجمالية وقيمة المحفظة كما هو في السابق، وهو ما يجب مراعاته. وبدلاً من البقاء في الماضي، فقد قمنا الآن بإعادة ضبط الملف الائتماني للشركة والدخل وتوزيع الأرباح والتدفق النقدي الذي ينعكس على ملفنا الائتماني عن طريق الدمج. لذلك، أطلب منكم إعادة تقييم الدور العام للأصول القديمة. فلا شك بأننا نعمل على تلك العوامل المهمة، إلا أنه من حيث الأهمية النسبية، فقد انخفض ذلك بشكل كبير.

راكيش تربيري

اتفق معك. من الإنـصاف أن OSN هي الآن جزء أصغر بكثير، ومن حيث القيمة في الميزانية العمومية بشكل عام، فهي الآن أصغر مع عمليات التخفيض أيضاً. نحن لا نناقش أي توجيهات في هذه المرحلة ولكن كما رأينا في الماضي أنها شركة تابعة حيث كان لديك مطلب لمواصلة الاستثمار مع الأخذ في الاعتبار أنه حتى في الشكل الأولي للعام الماضي الذي قمت بمشاركته للتو، فقد بلغت 140 مليون دينار كويتي في التدفق الوارد و140 مليون دينار كويتي في التدفقات الصادرة لفوائد والمصاريف العامة والإدارية، وبالتالي فإن أي

مبلغ إضافي يتدفق إلى هذه الشركة التابعة هو في الأساس تدفق نقدي سلبي للشركة القابضة. لذلك، هذا هو السبب الذي جعلنا نحاول منذ فترة طويلة فهم ما يحدث في هذه الشركة، وما الذي يجب أن نتوقعه. ولكنني أتفهم الرد الذي يأتي منك وهذا عادل، شكرًا جزيلاً لكم. ليس لدي أي أسئلة أخرى.

أنوج روحتاجي شكرًا لك يا راكيش، أعتقد أننا ذكرنا بشكل عام أننا نحافظ على مستويات جيدة جدًا من السيولة، وقد قمنا بإطالة ملف استحقاق ديوننا، وإذا رأيت جميع الأرقام في المجمل، فإننا نتحرك في الاتجاه الصحيح.

مدير الجلسة نظراً لعدم وجود المزيد من الأسئلة الآن، أفتح المجال أمام الإداره لإعطاء أي ملاحظات ختامية.

إيمان العوضي شكرًا، أحمد. شكرًا لكم جميعاً لانضمامكم لنا في هذا المؤتمر. نتطلع للتحدث معكم في المؤتمر القادم. نتمنى لكم يوماً سعيداً، وشكراً لكم.